

Business developer sédentaire (h/f) – CDI

Depuis 20 ans, l'entreprise familiale Office Concept est spécialisée dans la conception, l'aménagement intégral des espaces intérieurs et la fabrication des solutions acoustiques.

Avec notre bureau d'études interne composé de designers produits et d'architectes d'intérieur, nous avons accompagné plus d'une centaine de clients, depuis l'audit jusqu'à l'aménagement de leur bureau.

Située à Miribel « les Echets » (01), nous renovons et aménageons des espaces de vie avec des équipements mobiliers sur-mesure recyclables, et des solutions acoustiques et cloisons de bureau conçues et fabriquées par Arteck.

Portée par nos valeurs d'innovation, de satisfaction client, d'esprit d'équipe, de confiance et de bien-être, nous sommes une entreprise en pleine expansion avec une cinquantaine de collaborateurs et nous recrutons un futur collaborateur.

Ce futur collaborateur occupera le poste de **Business developer sédentaire (h/f)** en CDI (39h), dès que possible.

MISSION

Rattaché(e) au directeur commercial, vous aurez pour rôle de développer le portefeuille clients de l'entreprise et d'identifier de nouvelles opportunités de marché.

- Analyser les tendances du marché pour identifier les opportunités de croissance
- Identifier et prospecter de nouveaux clients potentiels
- Assurer un suivi rigoureux de la base de données prospects
- Effectuer des appels sortants auprès d'entreprises ciblées (clients existants et prospects)
- Participer aux événements d'entreprise liés au service commerce (beaux jours & afterworks)
- Planifier des rendez-vous pour l'équipe commerciale (en présentiel ou visioconférence)

Conformément à notre politique de diversité et d'inclusion, ce poste est ouvert aux personnes en situation de handicap

COMPETENCES TECHNIQUES

- o Aisance téléphonique
- o Maîtrise de la communication écrite et orale
- o Maîtrise des techniques de prospection
- o Maîtrise des outils CRM et de la suite Office
- o Connaissances techniques dans le secteur de l'aménagement tertiaire (appréciées)

COMPETENCES COMPORTEMENTALES

- o Excellent contact relationnel
- o Rigueur
- o Dynamisme
- o Organisation

PRE REQUIS

Formation :	Bac pro /+2 en commerce, ventes ou autre
Expérience :	Minimum 2-3 ans sur un poste similaire

REMUNERATION

Salaire brut annuel :	34K – 36K € + Véhicule de fonction
Variable :	Prime mensuelle sur objectifs (25 € brut par RDV qualifié)
Avantages sociaux :	Titres restaurant (carte) + Sport gratuit en entreprise

POSTULER

Envoyez vos candidatures à gkaberuka@office-concept.fr